

## Condiciones para alianzas empresariales

El proceso de colaboración-alianza con el grupo empresarial Opportunities International para todos los socios internacionales es el siguiente:

### Paso uno

Todos los interesados, particulares o empresas deberán presentar una manifestación de interés indicando y explicando en detalle los siguientes temas:

- Trayectoria profesional de la empresa u organización, ¿Por qué cree que puede ser un socio eficaz de Opportunities International en su país?
- Sus experiencias pasadas relacionadas con ventas, marketing, ya sean relacionadas o no con el mercado de la educación internacional.
- Relación de sus cuentas de redes sociales, corporativas o individuales.
- ¿Su plan de acción y plazo para cumplirlo si Opportunities International aprueba el acuerdo de alianza y asociación para comenzar a colaborar e iniciar la alianza empresarial?
- Referencias profesionales, toda empresa o individuo debe proporcionar a Opportunities International tres referencias profesionales válidas de un contador, abogado, empleador anterior o actual. Nuestros abogados en Australia harán una verificación de referencias y validarán las referencias proporcionadas.

### Segundo paso

El CEO y los socios de Opportunities International llevarán a cabo entrevistas en línea o en persona con el solicitante, individuo o empresa y evaluarán la idoneidad del solicitante para trabajar y representar a Opportunities International en su país.

### Paso tres

Tras la aprobación de la solicitud de alianza-asociación, Opportunities International proporcionará al solicitante un acuerdo de agencia legal que define toda la estructura operativa, legal y financiera de la alianza empresarial.

### Capacitación y soporte continuo

Opportunities International cuenta con una estructura de apoyo amplia y sólida para todas las alianzas empresariales internacionales. Realizaremos capacitaciones sobre pedido para nuestros aliados empresariales sobre los servicios que ofrecemos a los clientes-estudiantes a nivel global y la estructura de marketing y operativa para nuestros aliados.

Además, Opportunities International proporcionará publicidad, contenido de marketing, estrategias y supervisará su implementación por parte de nuestros aliados. Adicionalmente, nuestros aliados recibirán todos archivos digitales, como membretes, logotipos, buzones de correo electrónico, firmas, folletos y material promocional así como acceso a nuestro programa de CRM especializado [immisys](#) el cual será utilizado para gestión de clientes y trámite de visas a Australia.

### Estructura de compensación financiera

- Como incentivo y compensación financiera se otorgará un pago de **US \$500 por estudiante / cliente** (para cualquiera de nuestros programas). Esta es una comisión fija y no varía según la duración del programa, el tipo de visa u otros criterios.
- Por cada 20 estudiantes / clientes que contraten los servicios de Opportunities International a través del esfuerzo de empresas aliadas en el exterior, se otorgará **una beca (1) (valor de la beca USD \$5.880)**, que corresponde a nuestro programa de estudiantes internacionales. Este incentivo se aplica solo a nuestro programa de estudiantes internacionales y excluye cualquier otro gasto, como el costo de los tiquetes aéreos.
- Por cada 30 estudiantes / clientes que contraten los servicios de Opportunities International a través de los esfuerzos de la empresa aliada en su país, se otorgan **tres (3) lugares para un curso de inglés gratuito** con el socio de la universidad de Opportunities International English, Astley College. <http://astleycollege.nsw.edu.au> durante 6 meses, **el valor actual del paquete es de USD \$5.000 por persona**. El curso se impartirá virtualmente en plataformas de aprendizaje remoto. Además, Astley College ofrece varias opciones de niveles de inglés, para ver la lista completa de cursos de inglés ofrecidos dentro del programa promocional, por favor [haga clic aquí](#).

### Método de pago

- A. Opportunities International realizará un seguimiento de las solicitudes aprobadas mediante referencias de cada alianza de socios a nivel mundial utilizando un sofisticado sistema CRM, cuyos accesos se darán a los socios para la verificación y seguimiento de la compensación financiera.
- B. Las comisiones se pagarán todos los meses en USD mediante transferencia bancaria internacional.

**Para procesar su solicitud o cualquier otra consulta relacionada con alianzas internacionales, comuníquese con el Sr. Arash Langaroudi, CEO de Opportunities International:**

[arash.langaroudi@opportunitiesinternational.com.au](mailto:arash.langaroudi@opportunitiesinternational.com.au)



Arash Dadashian Langaroudi  
CEO, Opportunity International PTY LTD